

Informazioni generali

Unità: Sviluppo Commerciale

Tipo di contratto: Indeterminato, 100%

Data d'inizio: 01.02.2025

Luogo: Chiasso

Obiettivi

Spedimar è una ditta specializzata nel commercio internazionale. Nello specifico, Spedimar svolge le proprie attività nel ramo dei trasporti, sdoganamento e stoccaggio merci. L'obiettivo cardine dell'unità dello sviluppo commerciale di Spedimar è quello di catalizzare e potenziare nuove business partnerships. Il Responsabile di quest'area conduce il monitoraggio ed analisi del mercato e si relaziona con esso in conformità con la strategia sviluppata dalla direzione ed in liaison con stakeholders interni ed esterni.

Responsabilità

- Attuare la strategia commerciale di Spedimar nel suo complesso e captare eventuali opportunità di crescita.
- Allineare l'implementazione della strategia commerciale di Spedimar con il contesto odierno ed anticipare eventuali sfide trasformandole in opportunità.
- Individuare potenziali iniziative volte ad aumentare e standardizzare l'acquisizione di nuovi business partners.
- Monitorare il mercato nel quale si muove e cresce Spedimar, analizzando potenziali partners e soluzioni così come ostacoli e competitors.
- Relazionarsi col mercato ed instaurare rapporti chiave con gli stakeholders esterni.
- Studiare, preparare e rivedere con cadenza trimestrale le attività dell'unità dello sviluppo commerciale in liaison col budget aziendale.
- Costantemente monitorare i risultati del proprio dipartimento e presentarli alla direzione.
- Fungere da referente e responsabile per il team dell'unità e rappresentarlo vis-à-vis stakeholders interni ed esterni.
- Gestire progetti particolari e supportare la direzione a discrezione di quest'ultima.

Profilo

Esperienza lavorativa:

- È richiesta un'esperienza di almeno 5+ anni nel ruolo di manager nel settore commerciale.
- È gradito, ma non essenziale un background nell'ambito del commercio internazionale.

Educazione:

- Bachelor o Master, preferibilmente in economia, sales, marketing oppure una materia affine.

Lingue:

- Italiano: livello lingua madre o C2.
- Inglese: livello minimo C1, tanto parlato quanto scritto.
- Tedesco: livello minimo C1, tanto parlato quanto scritto.

Requisiti supplementari

- Saper usare accuratamente il pacchetto MS office.
- Avere esperienza pregressa con piattaforme CRM.
- Possedere una metodologia di lavoro organizzata.
- Avere un'attitudine pro-attiva e dedicarsi con passione al lavoro.
- Essere ambizioso nel voler crescere le proprie conoscenze e capacità.

Qualora siate interessati, vi invitiamo a mandare il vostro Curriculum Vitae alla nostra responsabile HR:
fiorellapezzotti@spedimar.ch.